

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Avis aux détaillants : Zéro Riptir - Pick up Now

Phoenix Beverages renforce son réseau avec deux hubs stratégiques pour un réapprovisionnement plus agile

Phoenix Beverages (PhoenixBev) renforce son dispositif logistique et commercial avec une organisation repensée de son réseau de distribution, articulée autour de deux hubs stratégiques à travers l'île. Cette initiative vise à offrir aux partenaires une solution de réapprovisionnement rapide, flexible et parfaitement adaptée aux réalités du terrain ainsi que la disponibilité des produits.

Dans ce cadre, l'entreprise met à disposition de ses détaillants dans deux points de retrait permettant de compléter efficacement les livraisons régulières :

- **Phoenix (Valentina Industrial Zone)** : couverture des régions **Centre et Ouest**
- **Solitude (ex CFL, Royal Road)** : couverture de la région **Nord**



Ce maillage territorial permet aux partenaires de gérer plus efficacement les fluctuations de la demande, qu'il s'agisse de pics saisonniers, d'opérations promotionnelles ou de besoins imprévus. D'autres points de retrait seront également introduits sous peu.

Les Wholesale Shops sont accessibles selon les horaires suivants :

- **Lundi à vendredi** : 09h00 – 16h00
- **Samedi** : 09h00 – 12h00
- **Dimanche et jours fériés** : Fermé

Afin de garantir une expérience fluide et efficace, deux modes de commande sont proposés :

1. Commande en ligne via la plateforme shop.phoenixbev.mu

Les partenaires peuvent accéder à la plateforme dédiée shop.phoenixbev.mu et s'y inscrire à l'aide de leur adresse e-mail. Pour finaliser l'activation de leur compte, ils doivent transmettre leur adresse e-mail ainsi que leur code client au **5422 2470**. Une fois l'inscription complétée, les commandes peuvent être passées directement en ligne. Après validation du paiement, les produits sont mis à disposition pour retrait dans un délai de moins de deux heures.

2. Commande via le représentant commercial

Les partenaires peuvent également passer commande directement auprès de leur représentant. Le paiement et la collecte s'effectuent ensuite au dépôt choisi.

Dans une logique de modernisation et de sécurité, PhoenixBev encourage fortement les paiements cashless (carte ou solutions digitales).

Pour toute collecte, les partenaires sont invités à se munir des éléments suivants :

- Une copie du **Business Registration Certificate (BRC)**
- Leur **code point de vente (outlet code)**

À travers cette organisation renforcée, PhoenixBev affirme sa volonté d'optimiser sa proximité avec ses partenaires et de leur fournir des outils concrets pour soutenir leur performance commerciale. Aussi, avec ce dispositif, PhoenixBev ouvre de nouvelles perspectives aux petits commerces, leur permettant de mieux saisir les opportunités du marché et d'accélérer leur croissance à ses côtés.

« Cette structuration de notre réseau s'inscrit dans une volonté claire : offrir à nos partenaires plus de réactivité, plus de flexibilité et une meilleure maîtrise de leur approvisionnement au quotidien, » souligne Frederic Dubois, Senior Manager Sales and Distribution de PhoenixBev.



Les partenaires peuvent obtenir davantage d'informations via depots@phoenixbev.mu ou au **601 2278**.

À propos de Phoenix Beverages Group

Phoenix Beverages Group est un acteur industriel historique à Maurice, opérant dans le secteur des boissons depuis plus de 70 ans. Son slogan 'Thirst for the Best' reflète son exigence de qualité, tandis que First for You incarne sa volonté de servir chaque consommateur avec responsabilité. Aujourd'hui, le Groupe place le développement durable au cœur de sa stratégie d'innovation et de croissance.

28 avril 2025

MARWAN DAWOOD

Head of PR & COMM - Zethical Ltd

Email: communication@zethical.com

Mobile: +230 5255 4452

Office: +230 260 6050